

Viabilidad económica y financiera

1. El plan de operaciones

2. El análisis de la viabilidad económica

3. Fuentes de financiación

4. Agentes implicados en el proyecto

2. El análisis de la viabilidad económica

Definición: Permite determinar si $Ingresos - Costes = Beneficios$

2.1. Inversión inicial (Págs 157 – 159 del libro)

- Constitución legal de la empresa según su forma jurídica (SL, SA, Cooperativa...). Págs 182-186 del libro.
- Local y equipamiento
- Licencias
- Servicios subcontratados
- Personal
- Otros gastos

2.2. Previsión de ingresos

2.3. Análisis de costes (Págs 150-156 del libro)

- **Costes fijos:** Existen siempre
- **Costes variables:** Dependen de la cantidad de producto/servicio vendido

2.4. Cálculo del Punto de Equilibrio (PE)

- Momento donde $Ingresos = Costes$
- $PE = [Costes\ fijos / (Precio\ de\ venta - Coste\ variable)]$

3. Fuentes de financiación (Págs 160-168 del libro)

Definición: De dónde sale el dinero

3.1. Financiación propia

- Family, friends, fools
- Pago único del desempleo

3.2. Financiación tradicional

- Prestamos bancarios
- Business angels

3.3. Alternativas modernas

- Crowdfunding
- Peer-to-peer
- Subvenciones

3.4. Financiación socialmente responsable

- Banca ética
- Prestamos verdes
- Cooperativas de crédito