4. LA OFERTA

<u>LA OFERTA DE UN BIEN</u> expresa el comportamiento de los vendedores. Es la cantidad del mismo que las empresas desean vender en el mercado a un precio determinado. <u>Debe quedar claro que OFERTA es la intención de vender a un precio determinado</u>

La tabla y la curva de oferta.

LA CURVA DE OFERTA es la

representación gráfica de las diferentes cantidades de un producto ofertadas por las empresas para cada precio.

Millones de tazas de café

LA TABLA DE OFERTA nos va a mostrar cuánta cantidad de un producto van a ofertar las empresas para cada precio.

YOU TUBE VÍDEO EXPLICATIVO. Tabla, curva y ley de oferta

Precio de una

Cantidad de café

an an	OFER [*]	ΤΔ	taza de café (€)	ofertada(millones de tazas)
2.00			······ 2,00	6,6
1.75 -	Si el precio sube, la cantidad		······1,75	6,1
1.50 -	ofertada aumenta.		······1,50	5,5
1.25 -	,		1,25	4,8
9 1.00 - 6 0.75 -			1,00	4
0.75			0,75	3,2
0.50 -			0,50	2
0.25 -			0,25	0,6
0.00	1 1			

Los factores que influyen en la oferta.

Podemos destacar los siguientes factores que influyen en la oferta:

1. El precio del bien. Cuanto mayor sea el precio de un bien, mayor será la cantidad ofertada, y viceversa, a menor precio menor es la cantidad ofertada.



LEY DE LA **OFERTA**



1. A mayor precio, mayor es la cantidad ofertada y viceversa.

2. El precio de otros bienes sustitutivos en la producción. Un sustitutivo en la producción es un producto diferente que la empresa puede producir con los factores que tiene (producimos café, pero podríamos producir patatas). A mayor precio del sustitutivo menor oferta del otro bien.



- 2. A mayor precio de un sustitutivo en la producción, menor oferta del otro bien (y viceversa).
- 3. Los precios de los factores productivos. Si disminuyen los precios de los factores que se usan para producir un bien, producir será más barato y la oferta aumenta
 - 3. A menor precio de los factores productivos necesarios para producir un bien, mayor oferta.



You Tube VÍDEO EXPLICATIVO. Factores que influyen en la oferta

4. La tecnología. Si la tecnología que se usa para producir un bien mejora, producir será más barato y la oferta aumenta.



4. Una mejora de la tecnología provoca un aumento de la oferta.

5. Las expectativas de beneficio. Si las empresas consideran que se va a ganar más dinero con el producto en un futuro, la oferta aumenta.



5. A mayores expectativas de beneficios de las empresas, mayor es la oferta.

6. Cambio de número de productores. Si más empresas entran a producir en el mercado, la oferta aumenta.



6. A mayor número de productores, mayor es la oferta.



TABLA RESUMEN: FACTORES QUE INFLUYEN EN LA OFERTA

Ejercicio de clase 3. Oferta de automóviles.

Indica los factores que influyen en la oferta de automóviles y explica qué podría hacer que hubiera una oferta mayor.

