TIPOLOGÍA TEXTUAL II: TEXTOS EXPOSITIVOS Y ARGUMENTATIVOS

A)TEXTOS EXPOSITIVOS

- 1. DEFINICIÓN
- 2. ESTRUCTURAS EXPOSITIVAS
- 3. RASGOS LINGÜÍSTICOS
- 4. MODALIDADES EXPOSITIVAS

B)TEXTOS ARGUMENTATIVOS

- 1. DEFINICIÓN
- 2. ESTRUCTURA Y MODELOS ESTRUCTURALES
- 3. CLASES DE ARGUMENTOS
- 4. RASGOS LINGÜÍSTICOS
- 5. GÉNEROS ARGUMENTATIVOS

A)TEXTOS EXPOSITIVOS

1. DEFINICIÓN

La exposición constituye una modalidad textual cuyo fin es **informar sobre un tema de manera objetiva**. Predomina en ella la **función referencial** y utiliza, normalmente , la **lengua formal**.

Su finalidad es que el receptor comprenda la información con la menor dificultad posible, por tanto, la exposición **debe ser clara y ordenada.**

El texto expositivo puede consistir en la simple presentación de características o abordar la exposición de ideas que se demuestran por medio de argumentos.

El desarrollo expositivo puede seguir dos métodos:

- -Deductivo: se parte de afirmaciones generales para llegar a lo particular.
- **-Inductivo:** se va de lo particular a lo general.

2. ESTRUCTURAS EXPOSITIVAS

- <u>-Estructura lógica</u>: es el planteamiento tradicional de presentación del tema y desarrollo de las ideas (conferencias, explicaciones de un profesor...)
- -<u>estructura enumerativa</u>: consiste en hacer una relación de ideas. Hay pocos conectores y muchas marcas tipográficas.

- -**Estructura descriptiva**: consiste en la descripción de las cualidades de un objeto (prospectos de medicamentos, etiquetas informativas de algunos alimentos...)
- <u>-Estructura de secuencia o cronológica</u>: recoge una serie de acciones ordenándolas cronológicamente (informes policiales, instrucciones de uso, libro de historia, historia de la literatura...)

3. RASGOS LINGÜÍSTICOS

- Modo **indicativo** y **oraciones enunciativas**. *Ej. La sangre aporta a los tejidos los materiales de nutrición...*
 - -Presente de indicativo y, especialmente, el presente atemporal o gnómico.
- -Predominio de la **tercera persona**. *Ej. El cobre se emplea como base para las aleaciones*.
- **-Plural de modestia**, con el que se diluye la presencia del sujeto. *Ej. Si estudiamos los sólidos...*
 - -Léxico denotativo y objetivo
 - -Adjetivos especificativos
 - -Oraciones impersonales y pasivas.
- -Estructuras de carácter explicativo: subordinadas adjetivas, incisos entre comas, rayas o paréntesis, enumeraciones...
 - Uso de **tecnicismos**
- -Conectores de naturaleza lógica: aditivos (además, incluso) oposición(no obstante, por el contrario...)causativos(por lo tanto, por consiguiente...) o los reformulativos (es decir, en conclusión , en definitiva...)

4. MODALIDADES EXPOSITIVAS

Los textos expositivos pueden clasificarse en distintas modalidades según el propósito y las características del destinatario al que se dirigen.

- **-Científica:** analiza y transmite conocimientos de ámbitos científicos y técnicos. Es propia de conferencias, monografías, artículos de revistas especializadas...
- **-Didáctica**: pretende enseñar, por ejemplo , los libros de texto y todo tipo de manuales de enseñanza.
- **-Divulgativa**: pretende dar a conocer contenidos, de forma sencilla, a un público no instruido en la materia. Se usa en las charlas, artículos de revistas o periódicos, enciclopedias, reseñas...
- **-Periodística:** busca difundir noticias o asuntos de actualidad, por ejemplo, noticias periodísticas, reportajes...

B) TEXTOS ARGUMENTATIVOS

1. DEFINICIÓN

La argumentación es una modalidad de discurso con la que se aportan razonamientos (argumentos) para demostrar la validez de las ideas presentadas (tesis) y convencer al receptor.

El emisor del texto argumentativo tiene como propósito convencer a alguien por medio del lenguaje con uno de estos fines:

- -Que haga algo (comprar un producto, votar a un partido...)
- -Que crea algo (que acepte una idea determinada, como por ej. *que la integración social evita la delincuencia*).

2. ESTRUCTURA Y MODELOS ESTRUCTURALES

Se estructura por medio de tres elementos:

- **Tesis:** afirmación que constituye el punto de partida y en torno a la cual se reflexiona. Puede encontrarse al comienzo del texto, al final o en ambos lugares.
- Desarrollo o cuerpo de la argumentación: argumentos que la confirman o refutan.
- **Conclusión**: que se deriva de lo anterior en la que se reafirma la tesis de la que se parte

MODELOS ESTRUCTURALES

- **-Estructura analizante o deductiva:** la tesis aparece al principio y, a continuación, se exponen los argumentos que sirven para probarla.
- **-Estructura sintética o inductiva**: el cuerpo argumentativo precede a la tesis , que se presenta al final del texto, como consecuencia de lo anterior.
- **-Estructura encuadrada**: se parte de una tesis, tras la cual se aportan datos y razonamientos y se reformula al final del texto.
- **-Estructura paralela**: se suceden diferentes tesis que mantienen relación semántica, pero que no están sometidas a una jerarquía.

3. CLASES DE ARGUMENTOS

-Por la finalidad:

- -Racionales: pretenden persuadir al receptor, unas veces, con razonamientos, otras por el sentido común, o por comparación con otras situaciones.
- -Afectivos: intentan seducir al receptor por la vía de lo emocional, de lo diferente, de lo lujoso...

-Por el contenido:

- **Cantidad o conocimiento general**: son ideas ampliamente aceptadas por la sociedad que no admiten discusión.

"todo el mundo reconoce que las vacaciones son necesarias"

- **Autoridad:** se basa en la opinión de personas o instituciones expertas en el tema.

"El neurocientífico Xurxo Mariño afirma que las vacaciones aportan vitaminas emocionales necesarias para nuestra salud"

- **Utilidad:** lo útil es preferible a lo que no lo es.

"Los empresarios admiten que las vacaciones repercuten positivamente en la producción"

- **Progreso**: lo que indica un avance se valora sobre lo tradicional.

"el derecho a las vacaciones ha sido un avance en las conquistas sociales"

-Salud: siempre es mejor lo saludable que lo perjudicial.

"las vacaciones son saludables para el cuerpo y la mente"

-Tradición: en ocasiones, se recurre a la tradición para defender una idea.

"ya los nobles en el pasado iban a balnearios y a la playa"

- **Justicia:** lo justo debe prevalecer sobre lo injusto

"las sociedades que no reconocen este derecho son consideradas menos justas".

- Datos: aportan datos, cifras o porcentajes que apoyan la tesis.

"El 80% de los españoles que salen de vacaciones afirman que su rendimiento en el trabajo es mucho mejor"

- **Ejemplos:** se basan en casos concretos que sirven como ejemplo de lo que se quiere defender.

"El rendimiento laboral es mayor en los países cuyos ciudadanos gozan de vacaciones. Así, en Alemania ,los trabajadores gozan de tres periodos vacacionales a lo largo del año y su rendimiento laboral es destacado".

-Ético: se usan creencias morales para apoyar la opinión.

"las empresas que no dan vacaciones a sus empleados no se consideran justas ni moralmente éticas".

- **Hedonistas**: se justifica una idea por la necesidad de aprovechar la vida.

"las vacaciones son necesarias porque hay que disfrutar ya que la vida es muy corta"

En ocasiones se recurre a **argumentos falsos o insuficientes** que no prueban la conclusión llamados **falacias.** Hay varios tipos :

- -La del "**ataque personal**": "su solución no es buena porque nunca fue muy espabilado".
- -La del "**prestigio o fama**": estos relojes son muy buenos, los usa Rafa Nadal"
- -"**Ad hominen":** para quitarle validez a una idea se desacredita a la persona que la defiende ¿*Qué yo hablo mucho?* ¡*Pues anda que tú!*
- **-"Ad populum":** se justifica una tesis por el hecho de que una mayoría la apoye . " *Yo no hago nada malo porque todo el mundo está hablando*"

4. RASGOS LINGÜÍSTICOS:

- -Implicación del emisor mediante el uso de la 1ª persona o del plural de modestia.
- **-Léxico connotativo** en el que las palabras alteran su significado habitual impregnándose de nuevas valoraciones de carácter afectivo.
- **-Léxico valorativo** que muestre el punto de vista personal del emisor: adjetivos explicativos, adverbios de modo, uso de prefijos intensificadores o sufijos aumentativos y diminutivos
- -Sustantivos abstractos
- -Verbos de opinión como: creer, pensar, opinar...
- -Uso de **adverbios de modo**: afortunadamente, especialmente...
- -Uso abundante de oraciones compuestas y extensas, especialmente:

causales, consecutivas, condicionales y concesivas.

- -Formulación de **preguntas retóricas** con las que interpelamos al receptor para conseguir de él la respuesta que esperamos.
- **-Marcadores** que indiquen consecuencia, condición, ordenación del discurso... (*revisar marcadores y conectores*).
- -Argumentación analógica con el **uso de símiles y metáforas**.
- -Uso de citas literales y no literales.

- **-Ejemplificación**: se hace uso de marcadores ejemplificativos como: así, como, por ejemplo...
- **-Apelación al receptor**: el emisor se dirige al receptor mediante preguntas, exhortaciones, uso de la 1º persona del plural...
- -Empleo moderado del humor y la ironía.

5. GÉNEROS ARGUMENTATIVOS

Los textos argumentativos forman parte de numerosos y diversos tipos de textos y son el elemento esencial de tres géneros:

- **-Géneros periodísticos**: en los medios de comunicación hay secciones fijas en las que se da prioridad a la opinión como el editorial, las columnas o las cartas al director.
- **-Género ensayístico**: el ensayo es uno de los vehículos de transmisión esenciales del pensamiento humanístico y la argumentación está en la base de su naturaleza especulativa.
- **-Géneros administrativos**: hay que destacar su función práctica , tanto para explicar y detallar textos legales como para solicitar o reclamar a los poderes competentes.

ELABORAR UNA ARGUMENTACIÓN (COMENTARIO CRÍTICO)

- 1. **Introducción(1º párrafo)**: referencia al texto manifestando nuestra posición sobre el tema que se trata, es decir, presentar la tesis
- **2. Parte argumentativa(dos o tres párrafos**): debemos exponer con claridad nuestra opinión, usando marcadores textuales y procedimientos argumentativos y sin repetir la misma idea.
- 3. **Conclusión**: (un párrafo) se elaborará un párrafo final en donde se sintetizan los argumentos fundamentales que hemos desarrollado antes. Destacaremos el argumento más convincente con la finalidad de causar impacto en el receptor.