

PRÁCTICA 7 – HOJA DE CÁLCULO

PRÁCTICA 7. Referencias absolutas y relativas

a) En la hoja 1 del libro realizar la siguiente tabla:

	A	B	C	D	E	F	G
1		Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Total
2	Total Ventas	340000	380000	420000	470000	500000	2110000
3	Total Comisiones						
4	Total Impuestos						
5	Gastos Fijos						
6	Total Neto						
7							
8	% Comercial	5%					
9	% Impuestos	15%					
10	Gastos Fijos	45000					

Total comisiones (B3)= Total Ventas * %Comercial

Escriba el \$ delante de B8, porque cuando se copie esta fórmula en las casillas adyacentes, no queremos que se incremente la referencia a C8, D8, etc.

Total Impuestos (B4)= Total Ventas * % Impuestos

Gastos Fijos (B5)= Gastos Fijos (\$B10)

Total Neto= Total Ventas-(Total Comisiones + Total Impuestos + Gastos Fijos).

Total= Suma de todos los meses.

Solución :

	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Total
Total Ventas	340000	380000	420000	470000	500000	2110000
Total Comisiones	17000	19000	21000	23500	25000	105500
Total Impuestos	51000	57000	63000	70500	75000	316500
Gastos Fijos	45000	45000	45000	45000	45000	225000
Total Neto	227000	259000	291000	331000	355000	1463000

b) En la hoja 2 del libro realizar la siguiente tabla:

	A	B	C	D	E	F
1	Tabla de Previsiones					
2	Incremento de Ventas	25%				
3	Precio	20				
4	Coste incr. Ventas	57%				
5	Coste Fijo	1750				
6						
7						
8						
9	Tabla de Resultados					
10						
11		Volumen	Ingresos	Coste	Coste	Beneficios
12		Ventas	Ventas	Variable	Fijo	
13	Enero	300				
14	Febrero					
15	Marzo					
16	Abril					
17	Mayo					
18	Junio					
19	Julio					
20	Agosto					
21	Septiembre					
22	Octubre					
23	Noviembre					
24	Diciembre					

En este Ejercicio, como las copias se hacen por filas, tendrá que poner el \$ delante de la fila. Por ejemplo, para calcular el volumen de ventas del Febrero y copiarla al resto de meses, la fórmula será, **=B13 + B13 * B\$2**

Cálculos.	
Volumen Ventas	Volumen Ventas mes anterior * Incremento de Ventas + Volumen Ventas mes Anterior.
Ingresos Ventas	Volumen Ventas * Precio
Coste Variable	57% de Ingresos Ventas. Utilizando la casilla Coste incr. Ventas
Coste Fijo	Casilla de Coste Fijo.
Beneficios	Ingresos Ventas - (Coste Variable + Coste Fijo).

☒ Formatos.

▫ Elimine todos los decimales de la tabla de resultados.

▫ Aplique

Autoformato Clásico 3 a la tabla de previsiones.

▫ Aplique **Autoformato Clásico 1** a la tabla de Resultados.

▫ Aplique formato numérico porcentual a casillas Incremento Ventas y Coste Inc. Ventas.

Solución.

Tabla de Previsiones	
Incremento de Ventas	25%
Precio	20
Coste incr. Ventas	57%
Coste Fijo	1750

Tabla de Resultados

	Volumen Ventas	Ingresos Ventas	Coste Variable	Coste Fijo	Beneficios
Enero	300	6000	3420	1750	830
Febrero	375	7500	4275	1750	1475
Marzo	469	9375	5344	1750	2281
Abril	586	11719	6680	1750	3289
Mayo	732	14648	8350	1750	4549
Junio	916	18311	10437	1750	6124
Julio	1144	22888	13046	1750	8092
Agosto	1431	28610	16308	1750	10552
Setiembre	1788	35763	20385	1750	13628
Octubre	2235	44703	25481	1750	17472
Noviembre	2794	55879	31851	1750	22278
Diciembre	3492	69849	39814	1750	28285