# Textos

# 1. El texto argumentativo

El texto argumentativo permite defender una **opinión sobre un tema,** aportando razones que sostengan dicha opinión.

La opinión defendida se llama **tesis** y las razones que se aportan para defenderla son los **argumentos**. Los argumentos que se oponen a nuestra tesis reciben el nombre de **contraargumentos**, y cuando los desmentimos, estamos haciendo una **refutación**.

Si queremos defender esta tesis: «La publicidad se opone a la educación que reciben los jóvenes en la escuela», empezamos haciendo una afirmación, después la razonamos y terminamos aportando una prueba. Tras la exposición de los argumentos, podemos rebatirlos, es decir, hacer una **refutación.** 

Prueba

La publicidad fomenta el sexismo,

ya que suele mostrar en los anuncios diferencias en la forma de actuar y en los cometidos de hombres y mujeres;

esto lo podemos ver en la frecuencia con la que las mujeres aparecen preparando la merienda a los hijos pequeños y los hombres disfrutando del confort y la velocidad de sus vehículos.

Es cierto que en muchos anuncios han empezado a aparecer hombres usando productos de limpieza, pero la frecuencia de estos casos es demasiado baja todavía para ser relevante.

La estructura que adopta un texto argumentativo es:

- Introducción: se enuncia la tesis o se explica la polémica.
- Cuerpo argumentativo: se exponen los argumentos propios (con su afirmación, razonamiento y prueba) y se refuta la postura contraria.
- Conclusión: se puede volver a enunciar la tesis, apoyándose en los argumentos y refutaciones que se acaban de desarrollar, o se puede enunciar la tesis por primera vez si no se ha declarado al comienzo.

En los textos argumentativos prevalece la **función apelativa** del lenguaje, ya que lo que intentamos es influir en el receptor; pero no está ausente la **función representativa**, ya que siempre hay una realidad de la que hablamos.

#### Recuerda

El texto argument usamos en la vid cada vez que intervencer a alguien texto argumentativencontramos en cos en forma de opinión, column cartas al director, demos encontrar de ensayo.

### ACTIVIDADES

- 1 Desarrolla el argumento «La publicidad fomenta los malos hábitos alimenticios» con la estructura: afirmación-razonamiento-prueba.
- 2 Refuta el argumento «La publicidad provoca expectativas falsas sobre la realidad».
- 3 Busca en un periódico un texto de opinión breve y determina su tesis y sus argumentos.
- 4 Vuelve a considerar el texto de la le cial y responde, de manera razonada cuestiones:
  - a) ¿Es un texto argumentativo?
  - b) ¿Cuál es la tesis que sostiene?
  - c) ¿Qué argumentos utiliza para soste
  - d) ¿Qué pruebas aporta de sus argun

El texto argumentativo oral lo usamos en la vida cotidiana cada vez que intentamos convencer a alguien de algo; el texto argumentativo escrito lo encontramos en los periódicos en forma de artículos de opinión, columnas, críticas, cartas al director, etc.; o lo podemos encontrar en los libros de ensayo.

## 1.1 Tipos de argumentos

Los argumentos pueden ser de distinto tipo, según la clase de razonamiento:

Tipo	Descripción	Ejemplo
Generalización	Escojo varios ejemplos representativos y los tomo como prueba de una realidad más general.	Aludo a varios anuncios de merienda con madre preparándola y a varios anun- cios de coche con padre probándolo: los anuncios reflejan roles diferentes para hombres y mujeres.
Analogía	Comparo una realidad con otra para de- mostrar que lo que se puede afirmar de una se puede afirmar de la otra.	Es necesario llevar el coche a las revisiones aunque no esté roto; entonces también será necesario ir al médico aunque no estés enfermo.
Fuente o autoridad	Cito a un experto en la materia, un estu- dio sobre el tema o una autoridad, como Einstein o Aristóteles.	Puede que la humanidad busque otros lugares para establecerse fuera de la Tierra; por ejemplo, Stephen Hawking predice asentamientos en la superficie lunar.
Correlativo-causal	Establezco una relación entre dos hechos y enuncio la causa.	Los alumnos que se sientan en primera fila sacan mejores notas porque esta posición es ventajosa.
Deductivo	Planteo una o varias premisas ciertas de las cuales deriva una conclusión inevitable.	Alguien entró en la casa y no forzó ninguna cerradura, luego tenía la llave o la puerta estaba abierta.

Existen otros argumentos más débiles, como el sentir común: «Todos sabemos que sin estudiar inglés no se llega muy lejos»; o la ejemplificación personal: «Yo no encontraba trabajo hasta que decidí mejorar mi inglés». Y, por último, las falacias, que son los argumentos falsos o inválidos: «Me encanta este poema, por lo tanto, me gustarán todos los poemas del libro».

# 1.2 El lenguaje de la argumentación

En los textos argumentativos suele haber muchas oraciones subordinadas, especialmente adjetivas y adverbiales; encontramos conectores discursivos: de organización (en primer lugar), de causa (por lo tanto), de contraste (sin embargo), etc. Aparecen sustantivos abstractos, como sabiduría, compasión, altruismo, y adjetivos valorativos, como ineficaz, entrañable, insensata. El léxico suele ser connotativo (que sugiere más allá de lo que dice) y se emplea figuras retóricas, como metáforas, comparaciones, repeticiones, etc. Son frecuentes las interrogaciones retóricas, es decir, preguntas que no esperan respuesta y que solo buscan implicar al receptor.



- 5 Crea un argumento de cada tipo para defender la idea de que estudiar Lengua ayuda a triunfar en la vida.
- 6 Lee el siguiente texto y realiza las actividades que proponemos a continuación:
  - Jubilemos la ortografía, terror del ser humano desde la cuna: enterremos las haches rupestres y pongamos más uso de razón en los acentos escritos, que al fin y al cabo nadie ha de leer lagrima donde diga lágrima ni confundirá revólver con re-

volver. ¡Y qué de nuestra be de burro y nuestra ve de vaca, que los abuelos españoles nos trajeron como si fueran dos y siempre sobra una?

> Gabriel García Márquez, «Botella al mar para el dios de las palabras».

- a) Localiza en el texto léxico connotativo, adjetivos valorativos, interrogaciones retóricas y argumentos de sentir común.
- b) ¿Te parece una argumentación sólida? Razona tu respuesta.