



SMART
CARS^{APPS}



SmartcarApps Problema-Oportunidad

Según las previsiones de la consultora especializada en automoción SBD y el GSMA (Group Speciale Mobile Association), el mercado del coche conectado generará en 2018 un volumen de 39000 mil millones de euros, sólo en base a coche nuevos que incorporarán de fábrica sistemas de conectividad.

El proyecto SMARTCARS tiene como objetivo hacer la solución telemática de vehículos más avanzada al alcance de todos los propietarios de vehículos, sin importar la gama a la que pertenezcan.





Componentes del pack SmartcarApps

OB D CONECTOR

Comunicación con la unidad de control electrónico del coche.
Recoge toda la telemetría del vehículo.

DISPLAY TÁCTIL

Este componente es el núcleo del sistema y proporciona una interfaz con el usuario.
Es el responsable de la coordinación de los elementos de hardware y software.

CÁMARA S DIGITALES CON RADAR

Las cámaras exteriores permiten funcionalidades como aparcamiento asistido, reconocimiento de señales de tráfico, etc.
La cámara interior permite funcionalidades tales como el reconocimiento facial para encender el vehículo.

SOFTWARE

El software (de desarrollo propio) genera análisis de telemetría del coche y asistencia al conductor, análisis del Big Data, consulta en el cloud, apps de terceros.



Título

DCF Analysis - Xesol I+D+I S.L.(Valoración por Descuento de Flujos de Caja)

	Year 0	Year 1	Year 2	Year 3	Year 4	Year 5
Cost/Package		600 €	600 €	600 €	600 €	600 €
# Sold		10.000 €	20.000 €	40.000 €	100.000 €	250.000 €
License feeds		500.000 €	1.500.000 €	3.500.000 €	8.500.000 €	21.000.000 €
Over The top incomes		100.000 €	200.000 €	400.000 €	1.000.000 €	2.500.000 €
Gross Revenues		6.600.000 €	13.700.000 €	27.900.000 €	69.500.000 €	173.500.000 €
Cost of Revenues		4.500.000 €	9.000.000 €	18.000.000 €	45.000.000 €	112.500.000 €
Gross Income		2.100.000 €	4.700.000 €	9.900.000 €	24.500.000 €	61.000.000 €
Operating Costs		147.000 €	329.000 €	693.000 €	1.715.000 €	4.270.000 €
Net Income Before Taxes		1.953.000 €	4.371.000 €	9.207.000 €	22.785.000 €	56.730.000 €
Taxes		488.250 €	1.092.750 €	2.301.750 €	5.696.250 €	14.182.500 €
Initial Investment	-800.000 €					
Net Income	-800.000 €	1.464.750 €	3.278.250 €	6.905.250 €	17.088.750 €	42.547.500 €
NPV		43.405.256 €				
IRR		262%				
Assumptions						
Taxes		25%				
Discount Rate		12%				
Cost of Revenues %		in table				
Operating Cost %		7%				

Other Assumptions: Depreciation is equal to working capital, no interest, capital expenditures are negligible.



Personal relevante



Jose Nogueira. CEO, Miembro consejo de administración de Facephi, Tecnoquark ambas cotizadas y varias S.L. Experto en gestión empresarial.



Rubén Romero. CDO. Experto en Big Data y desarrollo de Software. Tiene publicaciones, es docente y también experiencia en el sector privado.



Iván García. CTO, experto en Hardware



Sergio Hernández. COO. Experto en consultoría trabajo e grandes proyectos internacionales



Julio Gómez. Analista, experto en desarrollo apps, trabajo entre otras en la de Amena, Stradivarius, Orange,...



Hitos y despliegue 2016

- Despliegue Físico: Oficina nueva de I+D en Orense, Compra Oficina corporativa en Vigo 270 m2, junio, apertura oficina comercial en Madrid.
- Despliegue humano: 6 altas en equipo de i+d en Orense, 8 altas en equipo Vigo, 1 alta en Madrid.
- Despliegue técnico: 4 patentes a mayores, salida a producción de escriba el 1 de junio y salida pack completo diciembre 2016.
- Cerrada la primera ampliación de capital de las previstas en 2016
- Obtención sello excelencia Europa
- Tramitación de Pyme Innovadora



Our pipeline (Smartcarapps)



Escriba

Start

Development

Release

Escriba is an app to listen and reply messages, emails and social networks while driving in a safe way. **TOMORROW, 01-06-2016 goes to market.** www.escribaapp.com



**SMART
CARS^{APPS}**

Start

Development

SmartCarsApps is an complete Advanced Driving Assistance System (ADAS) for aftermarket with several security capabilities.



**SMART
CITIES**

Start

SmartCars In Cities is the solution of Xesol to make cities safer, suitable and SMART. Our solution is composed of **SmartParking**, **SmartBike** and **SmartLightning**.





Sistemas y nuestra propuesta de valor

Ultrasonidos: solución barata para detectar presencia, distancia y dirección de objetos cercanos al vehículo (sensores de aparcamiento).

Sensores capacitivos: detección y caracterización de objetos hasta distancias de 2 metros. Tienen buena precisión, bajo coste, son inmunes a la suciedad y pueden trabajar con independencia del estado de iluminación.

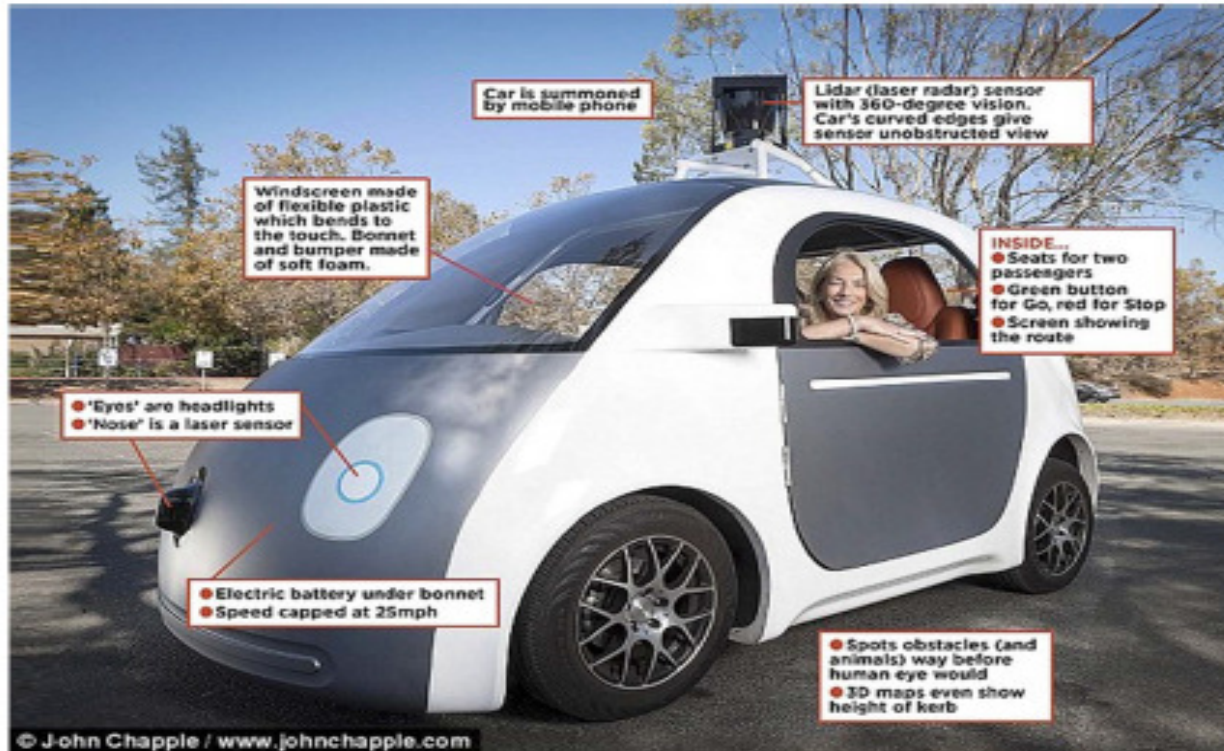
Sensores de infrarrojos: Solución costosa para sus prestaciones

Radar de corto alcance: insensibilidad a las condiciones atmosféricas, procesamiento sencillo de la información

Visión artificial: gran cantidad de información, procesamiento costoso



UTOPIA





Nuestra propuesta de valor ADAS

Vision artificial y sensores

Nucleo de proceso de 256 nucleos de proceso en paralelo

Clasificador de ráfagas de 150.000

Fusión sensorial sin middleware.

Detectamos peatones, mascotas, objetos, líneas y señales

Nuestra competencia MOBILEYE

Peaton es algo de 1,5x0,7 o superior

4 nucleos de proceso

Señales a maás de 40 km/h

Lienas a partir de 57 km/h



Conectividad y V2X

Tarifas de datos actuales de móviles no van a ser suficientes y va ser necesario datos propios en el coche.

Sistemas comunicación cooperativo

V2x: Nuestro sistema es V2x con tecnología multisalto

Sistema ecall con Telemetria, visión y multiagenda.

Funcionalidades

The solution proposed in the SMARTCARS project

In the SMARTCARS project we propose a solution for large-scale deployment of the most advanced ADAS systems, which is based on an external system, not embedded, which can be incorporated to any car regardless the manufacturer. As an external system, SMARTCARS is not affected by the long car replacement rate so there is no need to wait 10-15 years to enjoy the best state of the art solutions in ADAS. The great advantage offered by our technology is that is not static, meaning we can now offer the most advanced ADAS features but we will be also able to upgrade the system by extra peripheral component integration and software updates, so to adapt our product in real-time to the next developments in ADAS. The figure on the right provides a clear idea of the ADAS features we can offer with our current system, now under development. In the future, these functionalities could be extended to those that will be enabled by the emerging connected car concept (full car-to-car and car-to-environment connectivity) because our central hardware unit is equipped with a next generation big-data analysis software and full connectivity.



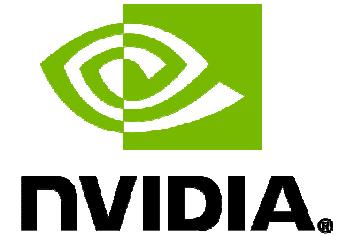


Nuestros clientes

CUSTOMER SEGMENT	BUYING DRIVERS
CAR MANUFACTURES-OEMS (B2B)	SMARTCARS will offer OEMS, especially those of the low cost segment, the possibility to incorporate the most advanced ADAS features to any car (new models and/or older models already in circulation) at a very competitive price (475€ and 30€/year software updates). In this sense, SMARTCARS will allow OEMS the faster introduction of ADAS to their vehicles and because safety is nowadays the key decision factor for drivers, those OEMS buying SMARTCARS will see how they gain an increased market share. Moreover, as the SMARTCARS solution can be upgraded by the external incorporation of new ADAS features as they are developed, it will allow OEMS to offer their clients with product upgrades (peripherals, etc.), so becoming a new revenue source for them.
PARTICULARS (B2C)	SMARTCARS will offer particulars the possibility to enjoy the most advanced safety features without the new to wait for purchasing a new car. As the price of the SMARTCARS products is very competitive (475€ and 30€/year software updates), especially if compared with buying a new car, it is realistic to think that the particular segment will become an important revenue source for us.
PROFESSIONALS OF THE TRANSPORT SECTOR (B2B/B2C)	For professionals, who can be individuals (e.g. taxi drivers) or companies (e.g. transporters), SMARTCARS will be not only a solution for an improved safety but also an intelligent business decision, because even a minor accident without major injuries can imply important extra costs (repairs, medical leaves, etc.).



Partners



Universida_deVigo



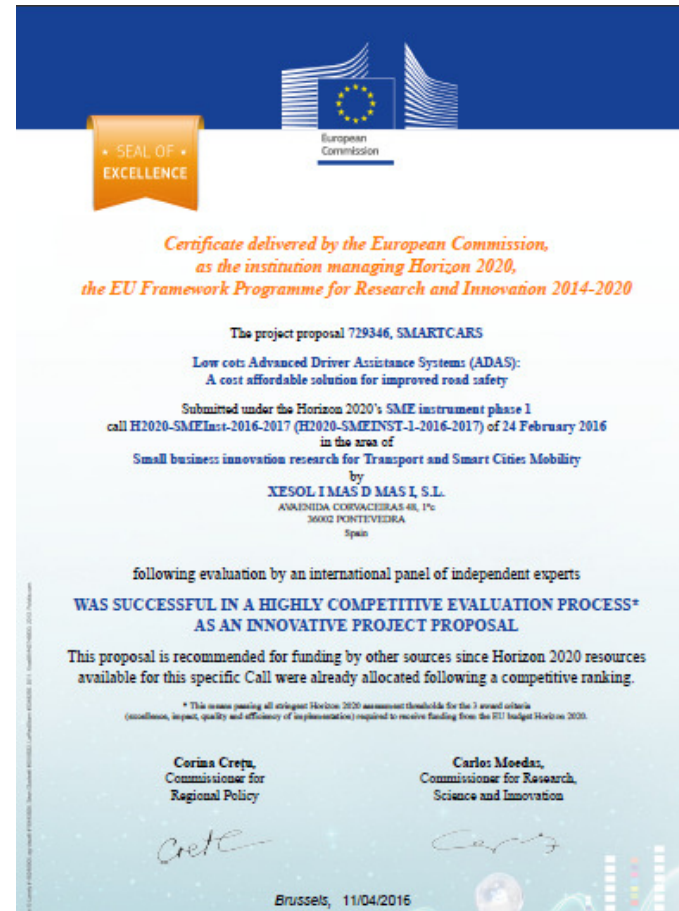
Partners





Mejor propuesta innovadora

Texto





Thanks for you attention

info@xesolinnovation.com

www.xesolinnovation.com/video

