

Comercio Electrónico Orientado a Emprendemento

Alternativas para ter un espazo de comercio electrónico

Dani Cerqueiro
@danicerqueiro
www.danicerqueiro.eu

Marketplaces

Marketplaces

Plataformas que poñen en contacto a vendedores e compradores, onde se realiza a transacción integramente.

Marketplaces

Vantaxes

- Aforro de custes de infraestrutura.
- Xestión de pagos.
- Posicionamento web e publicidade.
- Sinerxias con outros vendedores.



Marketplaces

Desvantaxes

- Maior competencia.
- Margens mais ajustadas.
- Liberdade limitada.
- Dificuldade para criar marca.



Marketplaces



Ebay

Crear unha tenda

- Rexistro como vendedor.
- Asociar conta PayPal.
- Configurar e personalizar tenda.
- Crear productos a vender.
- Promocionar tenda e produtos.



Ebay

Open Your eBay Store in 3 Easy Steps

1

Register as a seller

To become an eBay Stores subscriber, confirm your contact information is accurate, have a credit card on file and a verified PayPal account.

2

Choose your eBay Stores Subscription

Select the subscription level that fits your needs. Use the [fee illustrator](#) to help decide which subscription is right for you. Choose a Store name, keep in mind that the name you choose determines your Store's web address (URL).

3

Start enjoying all of your exclusive benefits

Get the most out of your [Stores Subscription](#), starting with designing your Store's home page. Then utilize all of the powerful tools that will help maximize your sales; grab your free eBay-branded shipping supplies, and so much more.

Ebay Store Center - <http://pages.ebay.com/seller-center/stores/index.html#why-ebay-stores-subscription/>

@danicerqueiro

danicerqueiro@gmail.com

www.danicerqueiro.eu

Ebay

	STANDARD FEES	EBAY STORES Significant savings with an eBay Stores subscription		
	Everyday rates without a subscription	Basic Store	Premium Store	Anchor Store
Subscription Rates Per month, with yearly subscription Monthly	If you list more than 50 items a month, explore an eBay Stores subscription for considerable savings.	\$19.95 \$24.95	\$59.95 \$74.95	\$299.95 \$349.95
Insertion Fees Number of free listings per month* (exclusions apply)†	UP TO 50 FREE (Auction-style and fixed price)	UP TO 250 FREE (Fixed price only)	UP TO 1,000 FREE (Fixed price only)	UP TO 10,000 FREE (Fixed price only)
		ADDITIONAL 250 FREE	ADDITIONAL 500 FREE	ADDITIONAL 1,000 FREE
		Auction-style listings in collectibles and fashion categories for all Stores**		
	Guitars & Bases category	UNLIMITED FREE LISTINGS		
Insertion fee per listing after monthly free allotment Auction-style Fixed price	30¢ 30¢	25¢ 20¢	15¢ 10¢	10¢ 5¢
	Plus, receive unlimited insertion fee credits for auction-style listings that end in a sale (exclusions apply) †			
Final Value Fees Percentage charged on total amount of the sale by category. Top Rated Plus listings get a 10% final value fee discount (not including shipping)	Maximum fee \$750 (exclusions apply)† Guitars & Bases 3.5%, Maximum fee† \$350 10%	Maximum fee \$250 (exclusions apply)†		
		3.5%	Guitars & Bases	
		4%	Select Computers/Tablets & Networking, Video Game Consoles, Heavy Equipment, Concession Trailers & Carts, Imaging & Aesthetics Equipment, and Commercial Printing Presses	
		6.15%	Select Consumer Electronics, Select Cameras & Photos, Coins & Paper Money, Stamps, Pro Audio Equipment, DJ Equipment	
		7.15%	Musical Instruments & Gear (except Pro Audio Equipment, Guitars & Bases, and DJ Equipment)	
		8.15%	Select Motors Parts & Accessories and Automotive Tools & Supplies	
		9.15%	Clothing, Shoes & Accessories, Collectibles, Home & Garden, Select Camera & Photo Accessories, Select Cell Phone Accessories, Jewelry & Watches, Sporting Goods, Toys & Hobbies, Health & Beauty, Select Business & Industrial, Books, DVDs & Movies, Music, Video Games, and all other categories (exclusions apply) †	

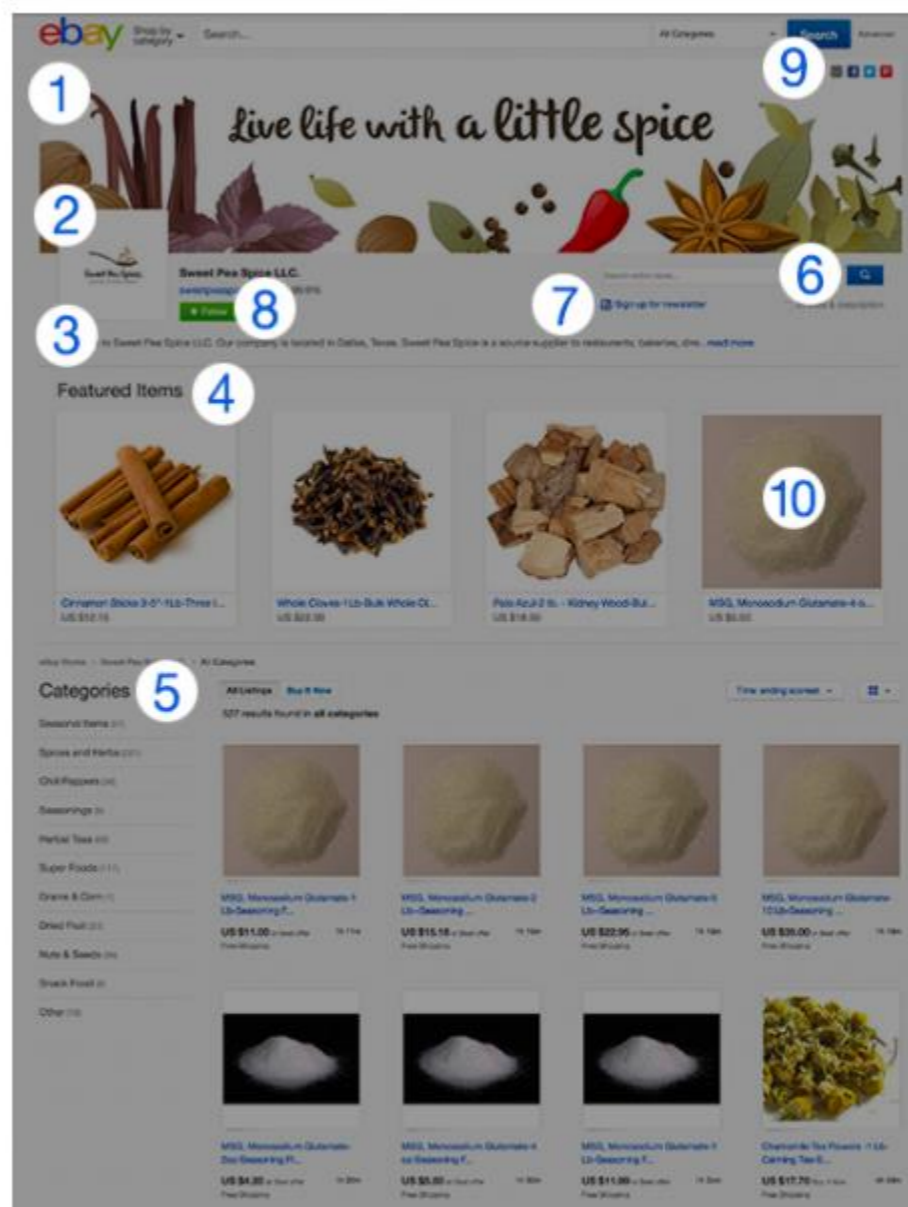
Ebay Store Center - <http://pages.ebay.com/seller-center/stores/index.html#why-ebay-stores-subscription/>

Ebay

Nivel subscripción	Básica	Avanzada	Premium
Volume de ventas	Pequeno e mediano	Mediano	Grande
Prezo	17 €	34 €	149 €
Anuncios prezo fixo exentos	200	ilimitada	ilimitada
Anuncios prezo fixo adicionais	0,13 €	N/A	N/A
Anuncios formato subasta	0,30 euros	0,30 euros	0,30 euros
Comisión por venta	Entre 3% e 7% (depende da categoría)		
Países incluídos (sen custe adicional)	España	España, Francia, Italia, Bélxica, Países Baixos	Unión Europea e Australia
Xestor de Ventas Pro	Incluído	Incluído	Incluído
Ferramentas de marketing (Xestor de descontos, etc.)	Incluído	Incluído	Incluído
Ferramentas de análise	Incluído	Incluído	Incluído

Design Your Store Homepage Quickly and Easily

These special features are exclusively available to eBay Stores subscribers.



- 1. Billboard image**
Perfect for promoting your brand, your products, or highlighting limited-time promotions.
- 2. Store logo**
A graphic symbol that embodies your brand and can be easily recognized by your customers.
- 3. Store description**
Tell buyers your story using keywords that clearly describe your Store and your items.
- 4. Featured items**
Showcase select inventory from listings ending soonest or newly listed, or handpick what you want to feature.
- 5. Categories**
These are the “aisles” or “shelves” of your Store. Use up to 300 custom categories to organize and display your items.
- 6. Store search box**
Allows buyers to search for items within your Store.
- 7. Sign up for newsletter**
Interested buyers can get the latest updates when they subscribe to your promotional email newsletter.
- 8. Follow button**
Keep your fans and customers coming back. When users follow you, your items can appear in their home page feed.
- 9. Sharing buttons**
Easily promote your Store on Facebook, YouTube, Pinterest, Twitter, and email.
- 10. Larger photos**
Show off items you want to feature. Larger photos are especially important for selling to the growing ranks of shoppers using mobile devices.

Ebay Store Center - <http://pages.ebay.com/seller-center/stores/branding.html>

Amazon

Crear unha tenda

- Crear conta como vendedor
- Subir inventario



Amazon

¿Cómo funciona la venta en Amazon?



1

Publicas tus productos en Amazon.



2

Los clientes compran tus productos.



3

Permite que **Logística de Amazon** gestione tus pedidos o gestiónalos tú mismo.



4

Recibe el pago

Centro de vendedores de Amazon - https://www.amazon.es/b/ref=nav_cs_sell/261-0657354-7646718?_encoding=UTF8&ld=AZESGNOSellC&node=2383605031

@danicerqueiro

danicerqueiro@gmail.com

www.danicerqueiro.eu

Amazon

Lista de ventajas como vendedor individual

- Es más fácil encontrar tus productos online con Amazon
- Vende tus productos en los 5 Marketplaces europeos de Amazon
- Pon tu marca a la vista de millones de clientes de Amazon
- Benefíciate de la experiencia de compra de confianza en Amazon
- Amazon ofrece seguridad y protección contra el fraude
- Sin tarifas de publicación de tus productos**
- Inventario unificado para todas los Marketplaces de Amazon
- Ayuda a los vendedores
- Vende productos que ya están en el catálogo de Amazon
- Vende productos que ya están en el catálogo de Amazon

Regístrate como vendedor individual >

Resumen de precios las tarifas¹ varían por categoría

Cuota de suscripción mensual	
ó Tarifa por cierre de venta	0,99 €
Para Libros, Vídeo y DVD	
Tarifa por promoción	15%
+ Tarifa variable por venta de artículo	A partir de 0.45 €
Para el resto de categorías	
Tarifa por promoción	A partir del 7%
Todas las tarifas mostradas excluyen el IVA	

Centro de vendedores de Amazon - https://www.amazon.es/b/ref=nav_cs_sell/261-0657354-7646718?_encoding=UTF8&ld=AZESGNOSellC&node=2383605031

Planes y precios

Hay dos categorías de vendedores en Amazon: **Individuales** y **Pro**. Amazon ofrece tipos de cuenta diferentes para ajustarse a las necesidades concretas de cada vendedor.

	Vendedor individual	Vendedor Pro
Volumen de ventas	Menos de 40 artículos al mes	Más de 40 artículos al mes
Beneficios clave	Pagas sólo cuando vendes algo	El mejor plan para los vendedores de gran volumen
RESUMEN DE PRECIOS ¹		
Cuota de suscripción mensual	-	39 € al mes
o Tarifa por cierre de venta	0,99 €	-

Para Vender en Amazon.es las tarifas varían por categoría

LISTA DE VENTAJAS

Es más fácil encontrar tus productos online con Amazon	✓	✓
Vende tus productos en los 5 marketplaces europeos de Amazon	✓	✓
Pon tu marca a la vista de millones de clientes de Amazon	✓	✓
Beneficiate de la experiencia de compra de confianza en Amazon	✓	✓
Amazon ofrece seguridad y protección contra el fraude	✓	✓
Sin tarifas de publicación de tus productos *	✓	✓
Inventario unificado para todos los marketplaces de Amazon	✓	✓
Ayuda a los vendedores	✓	✓
Vende productos que ya están en el catálogo de Amazon	✓	✓
Añade nuevos productos al catálogo de Amazon	✗	✓
Vende productos en todas las categorías de Amazon	✗	✓
Haz que tus productos estén disponibles con la función de compra 1-Clic	✗	✓
Accede a ficheros e informes de pedidos	✗	✓
Sube tu inventario y productos con herramientas automatizadas (subidas en gran volumen)	✗	✓

1. Todas las tarifas mostradas excluyen el IVA

Centro de vendedores de Amazon - https://www.amazon.es/b/ref=nav_cs_sell/261-0657354-7646718?_encoding=UTF8&ld=AZESGNOSellC&node=2383605031

Amazon

Cómo incrementar tus ventas con Logística de Amazon:

- Logística de Amazon te ayuda a incrementar tus ventas, en España e internacionalmente, ofreciéndote sus recursos de gestión logística, sus opciones de envío rápido y gratuito, y su reconocido servicio de atención al cliente en el idioma local de la plataforma Amazon que utilices.
- Basta con enviar tus productos a un centro logístico de Amazon: almacenaremos tu inventario, lo recogeremos y prepararemos, organizaremos su transporte en toda la Unión Europea, y prestaremos el servicio de atención al cliente. Logística de Amazon es un servicio de pago por uso sin inventario mínimo e integrado en tu cuenta de vendedor.



Logística de Amazon - <https://services.amazon.es/servicios/logistica-de-amazon/funciones-y-ventajas.html>

Amazon

Ferramentas para vendedores

- Informes de pedidos.
- Subida automatizada de catálogo.
- Uso da logística de Amazon.
- Produtos patrocinados (PPC).



Solostocks

SoloStocks Productos Proveedores [¿No estás registrado? ¡Date de alta GRATIS!](#)

[Ofertas](#) [Liquidaciones](#) [Segunda mano](#) | [Proveedores](#) [Guías profesionales](#) | [Solicitar presupuestos](#) [Tu cuenta](#) [0](#)

KYOCERA

CONSIGUE PRESUPUESTOS GRATIS

Vende aquí Ahorra Equípate

Encuentra lo que buscas.
2.000.000 de artículos nuevos para empresas y profesionales

Buscar por categorías

- Agricultura y Alimentación >
- Maquinaria y Herramientas >
- Metalurgia, Química y Plásticos >
- Deportes, Regalos y Juguetes >
- Embalaje, Publicidad y Oficina >
- Hogar, Iluminación y Construcción >
- Salud y Belleza >
- Ropa, Textiles y Accesorios de moda >
- Electrónica y Electrodomésticos >
- Equipamiento eléctrico, Componentes y Telecomunicaciones >
- Motor >
- Bolsos, Calzado y Accesorios >

[Ver todas las categorías](#)

¿Quieres ahorrar en las compras para tu empresa?

- ✓ Compara precios y selecciona los mejores proveedores
- 📈 Central de compras: aprovecha nuestras ofertas exclusivas
- 🔒 Descubre por qué miles de empresas y profesionales confían en SoloStocks desde el año 2000

[DATE DE ALTA](#)

No pierdas el tiempo. Trabajamos por ti

Buscamos lo que necesitas. Servicio GRATIS de solicitud de presupuestos

- 1 Pídenos lo que buscas
- 2 Analizamos tu solicitud y contactamos con proveedores verificados
- 3 Te enviamos presupuestos ajustados a tus requerimientos
- 4 Compara y consigue el mejor trato

[PIDE PRESUPUESTOS GRATIS](#)

Encuentra productos según tu sector de actividad

Solostocks - <http://www.solostocks.com/>

@danicerqueiro

danicerqueiro@gmail.com

www.danicerqueiro.eu

Plataforma de creación de tienda online

Plataformas de creación de tiendas online



Shopify

Vantaxes

- Configuración rápida e sinxela.
- Deseño coidado.
- Ancho de banda ilimitado.
- Optimización SEO e móbil.
- Integración automática de pasarelas de pago, moedas...



Shopify

Ferramentas para vendedores

- Informes de pedidos.
- Subida automatizada de catálogo.
- Uso da logística de Amazon.
- Produtos patrocinados (PPC).



Shopify

Desvantaxes

- Pago mensual + pago por transacción.
- Diseños non personalizados.
- Dificultade para implementar funcionalidades específicas.
- Dificultade para exportar tenda a outro sistema/servidor.



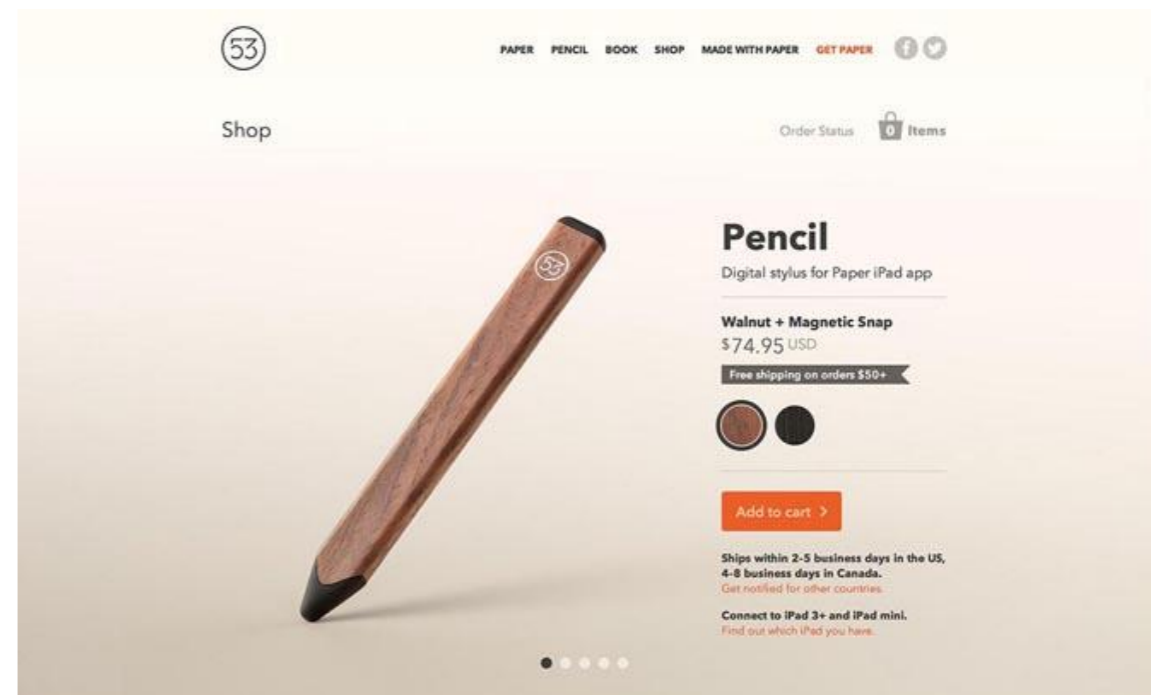
Shopify

- Tenda online.
- Botón de comprar.
- Tenda en Facebook.



Shopify: Tenda online

- Personalización de plantillas e edición de código.
- Transferencia e produtos ilimitados.
- Blog e páxinas de contido.
- Optimización SEO.
- Adaptación a móbiles e tablets.
- Múltiples idiomas e moedas.



Shopify: Tenda online

- Recuperación de carriños abandonados.
- Implementación de +70 pasarelas de pago.
- Tarjetas regalo e códigos de descuento.
- Informes e estadísticas (Google Analytics).
- Complementos para conexión con Facebook, MailChimp, Amazon...
- Soporte técnico 24/7.



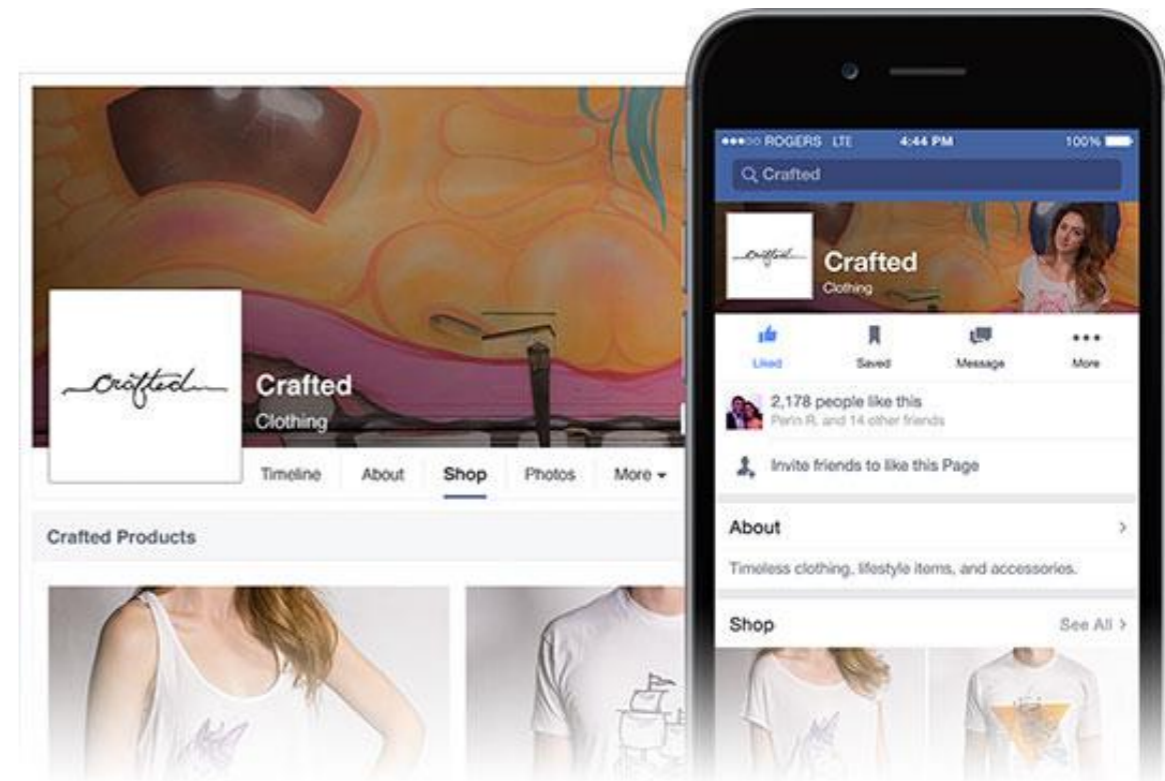
Shopify: Botón de compra

- Vender productos/servicios desde cualquier web, blog...
- Presentación personalizada
- Carriño de compras incorporado
- Informes de ventas



Shopify: Facebook Ecommerce

- Tenda integrada en Facebook.
- Adaptada a móviles e tablets.
- Fácil configuración.
- Sincronización de catálogo con tienda online.
- Integración de base de datos e gestión de pedidos.



Shopify



@danicerqueiro

danicerqueiro@gmail.com

www.danicerqueiro.eu

Software de comercio electrónico

Software de comercio electrónico



Prestashop

Vantaxes

- Instalable en calquera servidor
- Panel de control sinxelo e intuitivo
- Control de catálogo (alta personalización de produtos)
- Xestión de pedidos, albaráns e facturas
- Vales de desconto, regras de prezos...
- Funcionalidades adicionais mediante módulos
- Soporte multidioma, moedas, países...
- Permisos e personalización de backoffice



Prestashop

Desvantaxes

- Require coñecementos técnicos para instalación.
- Mantemento e actualización.



Prestashop

The screenshot shows the Prestashop Live demo storefront. At the top, there is a dark blue header with the PrestaShop logo and 'Live demo' text. To the right of the logo are icons for desktop, tablet, and mobile. Further right are two buttons: 'EXPLORE BACK OFFICE' and 'START NOW'. Below the header is a navigation bar with a 'Hide' button, a 'Contacte con nosotros' link, a language selector set to 'Español', a login button 'Iniciar sesión', and a cart icon showing 'Carrito (0)'. The main content area features a 'CLASSIC' and 'WOMEN' category menu, a search bar labeled 'Búsqueda en catálogo', and a large promotional banner for 'SAMPLE 3' with the text 'EXCEPTEUR OCCAECAT' and a paragraph of Lorem Ipsum. Below the banner is a 'PRODUCTOS DESTACADOS' section displaying seven product cards. Each card includes a 'NUEVO' badge, a product image, a title, and a price. The products are: 'Faded Short Sleeves T-shirt' (16,51 \$), 'Blouse' (26,99 \$), 'Printed Dress' (25,99 \$), 'Printed Dress' (50,99 \$), a product with a '-5%' discount, a product with a 'NUEVO' badge, and a product with a '-20%' discount.

Demo de Prestashop - demo.prestashop.com/es/

@danicerqueiro

danicerqueiro@gmail.com

www.danicerqueiro.eu

Prestashop

The screenshot displays the Prestashop admin interface. On the left is a dark sidebar with navigation menus for 'VENTAS', 'MEJORAS', and 'CONFIGURACIÓN'. The main content area is titled 'Inicio' and features a 'RESUMEN DE ACTIVIDADES' section with metrics like 'Visitantes en línea' (0) and 'Carritos de compra activos' (0). Below this are sections for 'Pendientes actualmente', 'Notificaciones', 'Clientes y Boletín', and 'Tráfico'. A central 'INICIO' dashboard provides a summary of sales data: Ventas (157,40 \$), Pedidos (2), Valor del carrito (78,70 \$), Visitas (1), Tasa de conversión (200%), and Beneficio neto (88,56 \$). A line chart shows sales data for 2017, with a specific point for 3/10/2017 showing 0 sales. Below the chart is a 'PREVISIONES' section for 2017 with a line chart for Tráfico, Conversión, Valor promedio del carrito, and Ventas. The right sidebar contains 'NOTICIAS PRESTASHOP' and 'ENLACES ÚTILES'.

Demo de Prestashop - demo.prestashop.com/es/

@danicerqueiro

danicerqueiro@gmail.com

www.danicerqueiro.eu

Graciñas

Dani Cerqueiro

@danicerqueiro

www.danicerqueiro.eu