A black and white portrait of Abraham Lincoln, showing him from the chest up. He has dark hair and a full, dark beard. He is wearing a dark suit jacket over a white collared shirt and a dark bow tie. The background is plain and light-colored.

Abraham Lincoln

Abolió la esclavitud

A close-up portrait of Mother Teresa, an elderly woman with a warm, joyful expression. She is wearing her signature white sari with blue stripes and a simple black cross pendant around her neck. Her eyes are looking slightly upwards and to the side, and she has a gentle smile.

Teresa de Calcuta

Labor Humanitaria



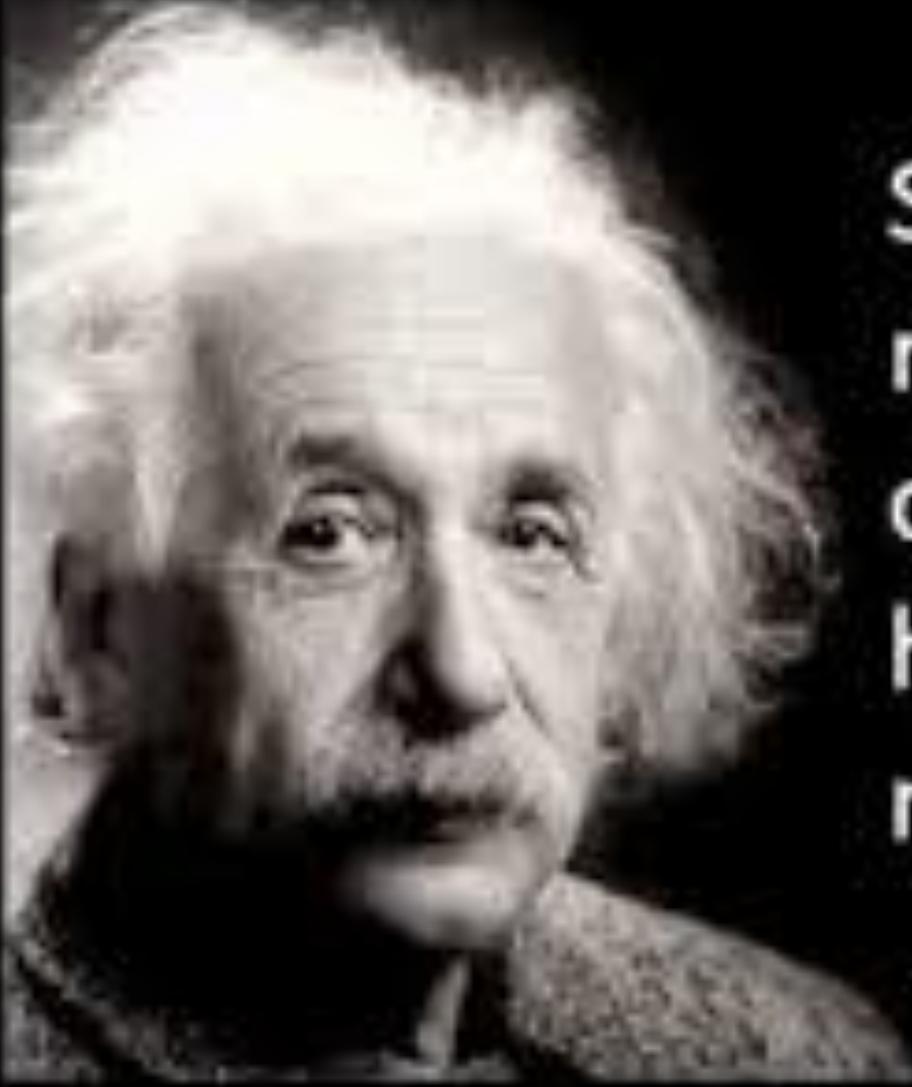
Nelson Mandela

Acabó con el apartheid

A close-up portrait of Bill Gates, an elderly man with short, grey hair and glasses, smiling warmly at the camera. He is wearing a light-colored collared shirt under a dark jacket.

Bill Gates

Millonario

A black and white portrait of Albert Einstein, showing him from the chest up. He has his characteristic wild, white hair and a full, slightly graying beard. He is looking slightly to the right of the camera with a thoughtful expression.

Si buscas
resultados
distintos, no
hagas siempre lo
mismo.

Albert Einstein

A black and white close-up portrait of Henry Ford, showing his face from the chest up. He has glasses and is wearing a dark suit, white shirt, and tie. His expression is serious and contemplative.

Tanto si piensas que
puedes

como si crees que
no puedes

“estás en lo
cierto”

Henry Ford

Observar adecuadamente

y

Comunicar eficazmente

ÉXITO

EXCELENCIA

**PERSUADIR / CONVENCER
INFLUIR / MOTIVAR**

NEGOCIACIÓN

ORATORIA

PARALINGÜÍSTICA

NEUROCIENCIA

MICROEXPRESIONES

SINERGOLOGÍA

MORFOPSICOLOGÍA



Neurociencia

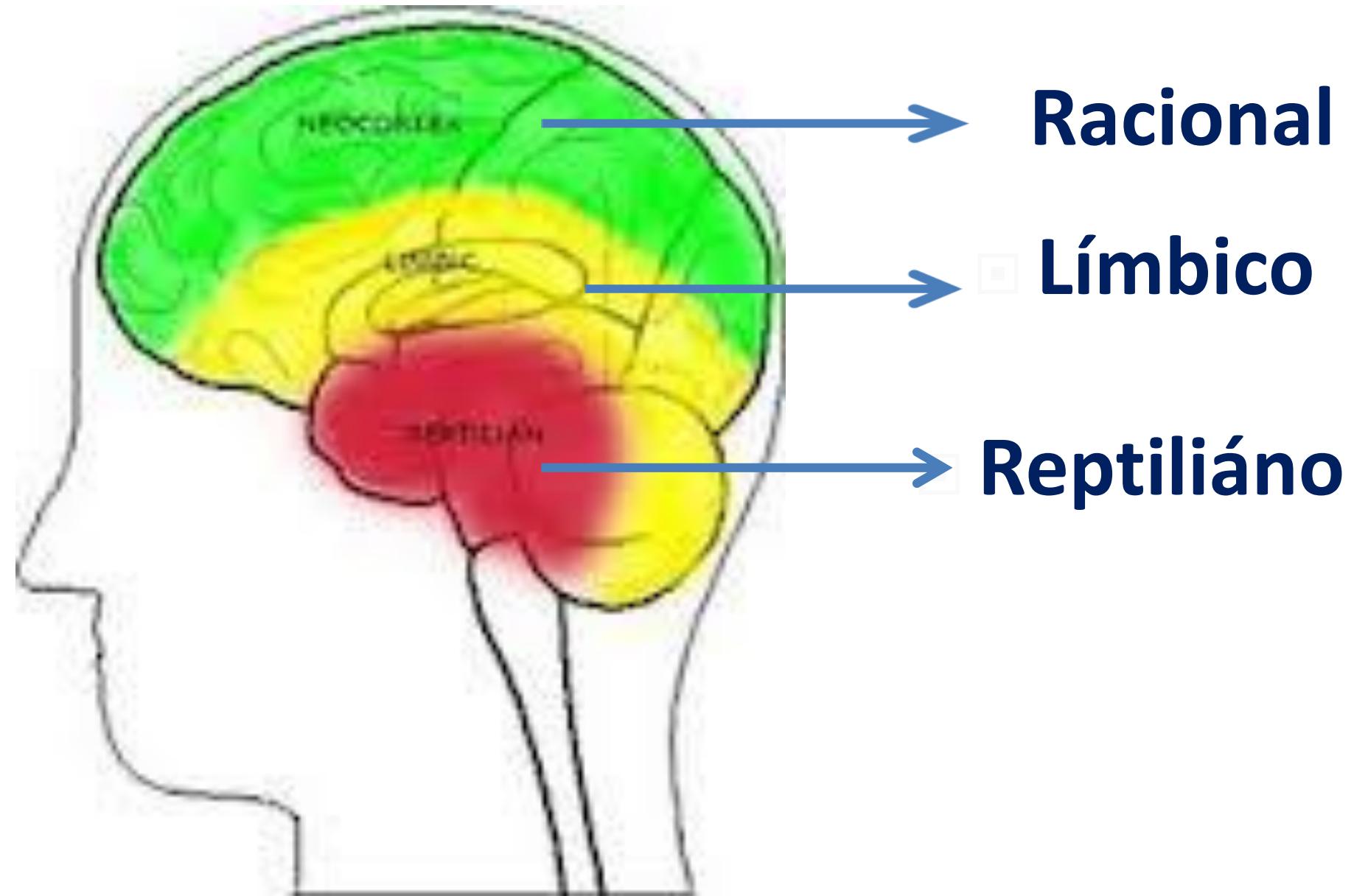




Dos lados Derechos



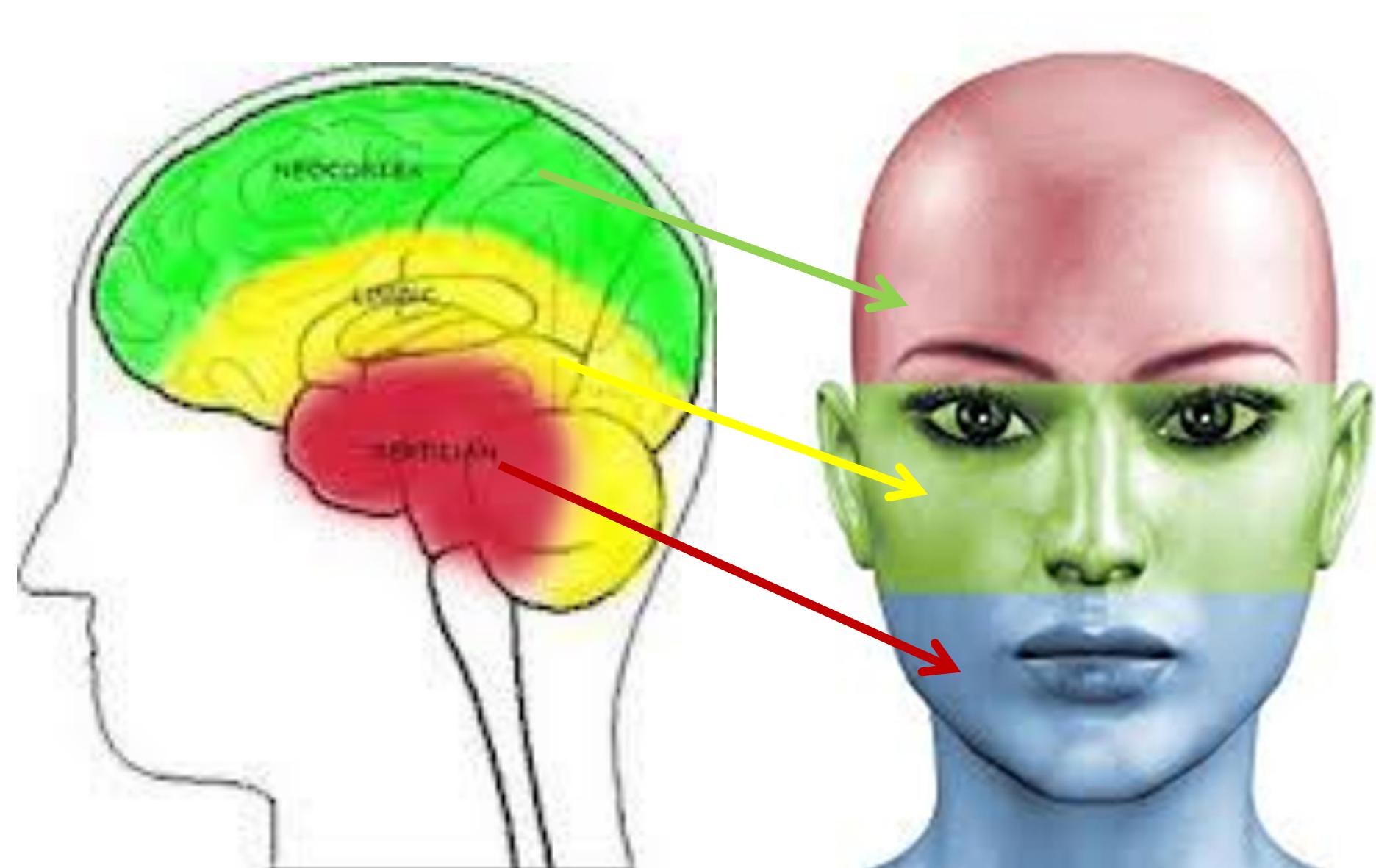
Dos lados Izquierdos



#NoVerbal

 @CnoverbalC

Morfopsicología



Motor de vida Racional-Cognitivo.
Procesa a información
con datos.
Debes argumentar con datos.

Premio
Nobel



François
Jacob,
Nobel
de Medicina
en 1965

"Ted Bundy"

Asesino
en serie



**Motor de vida Emocional.
Procesa a información
emocionalmente.
Debes argumentar ilusionando,
llegando al corazón..**



Robert Leroy Parker

(1866-1908).

Ladrón de trenes y bancos

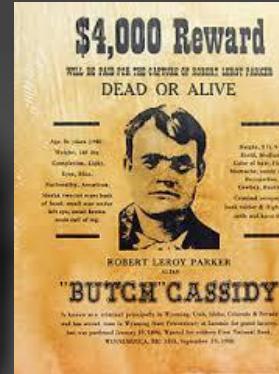
Motor de vida

Instintivo.

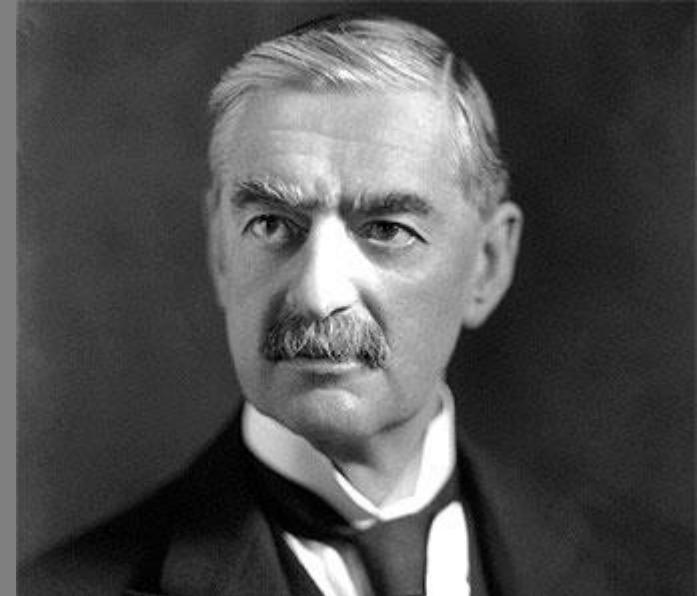
Procesa a información

**con
apetencias de
dinero, sexo y
comida.**

Debes argumentar ofreciendo beneficios instintivos.



**Chamberlain le escribe
a su hermana:**



Primer Ministro del Reino Unido

**“....pese a la dureza y crueldad que me pareció
ver en su rostro,
tuve la impresión de que podía confiar en ese
hombre
si me daba su palabra de honor.”**

Tensión. Estrés

Hombros



11-30-05 10:24:29

001

Al decir “No” empieza a mover la cabeza hacia la derecha.
Tiene dudas sobre su negación

No Falso



11-30-05 10:24:29

001

Dice con su verbalidad “No” pero con su cabeza asiente.

Si / No



11-30-05 10:24:29

001

Cabeza

La cabeza se aleja de su interlocutor. Se quiere marchar!



11-30-05 10:24:29

001

Observar adecuadamente

y

Comunicar eficazmente

ÉXITO

Método C.I.E.

EXCELENCIA

**PERSUADIR / CONVENCER
INFLUIR / MOTIVAR**

NEGOCIACIÓN

ORATORIA

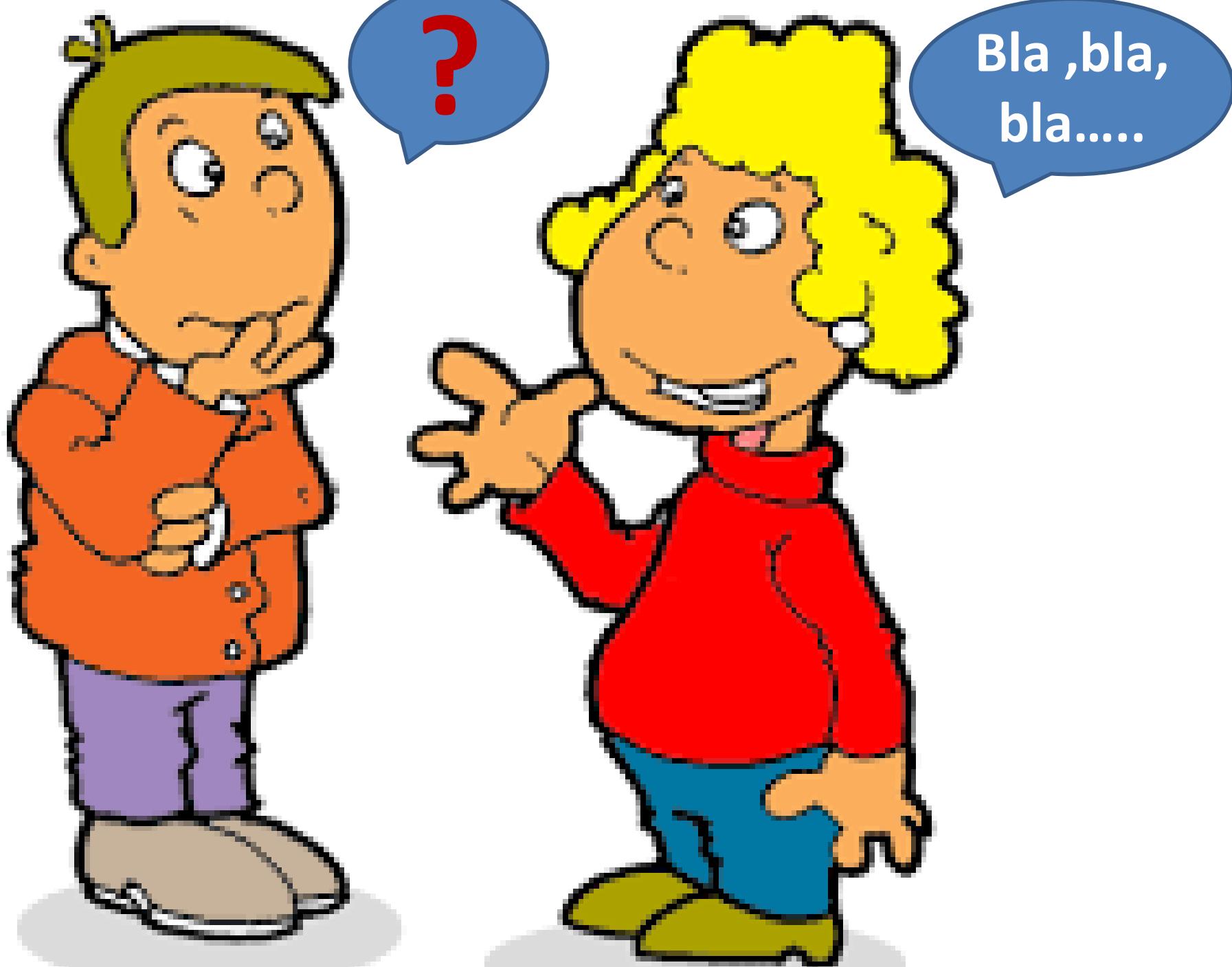
PARALINGÜÍSTICA

NEUROCIENCIA

MICROEXPRESIONES

SINERGOLOGÍA

MORFOPSICOLOGÍA



2

Clubes

Crítica



Queja



A black and white portrait of Dale Carnegie, an elderly man with glasses and a thoughtful expression, resting his chin on his hand.

**Mañana querrá usted
persuadir a alguien de
que haga algo.**

**Antes de hablar, haga
una pausa y pregúntese:**

**¿Cómo puedo lograr que
quiera hacerlo?**

(Dale Carnegie)

3

Palabras

Milagrosas

¡Gracias!





PERDÓN

te
quiero
=)



Hay otra más

.....

El sonido más dulce
del mundo...???

Tu

NOMBRE

*Pasaré una sola vez por este camino,
de modo que cualquier bien que pueda
hacer o cualquier cortesía para con
cualquier ser humano,
que sea ahora,
no la dejaré para mañana,
porque nunca más volveré a pasar por
aquí”*

Viejo Proverbio



Gracias

Bibliografía

- Autores Comunicación no verbal Científica:

-Philippe Turchet

-Paul Ekman

- Enlaces Artículos e Información:

www.noverbal.es

<http://www.noverbal.es/blog>

- Autores Psicología del Rostro:

-Jean Spinetta

-LuisCorman

-Julián Gabarre



www.noverbal.es



facebook.com/NoVerbal.es



@CnoverbalC #NoVerbal



plus.google.com/+NoverbalEsCnvC



linkedin.com/company/no-verbal



No Verbal



Javier

660409727

javiertorregrosa@noverbal.es

